

의료질을 향상시키고 수가제도를 리딩하는

국내 유일

Big Data와 AI 기반

컨설팅회사



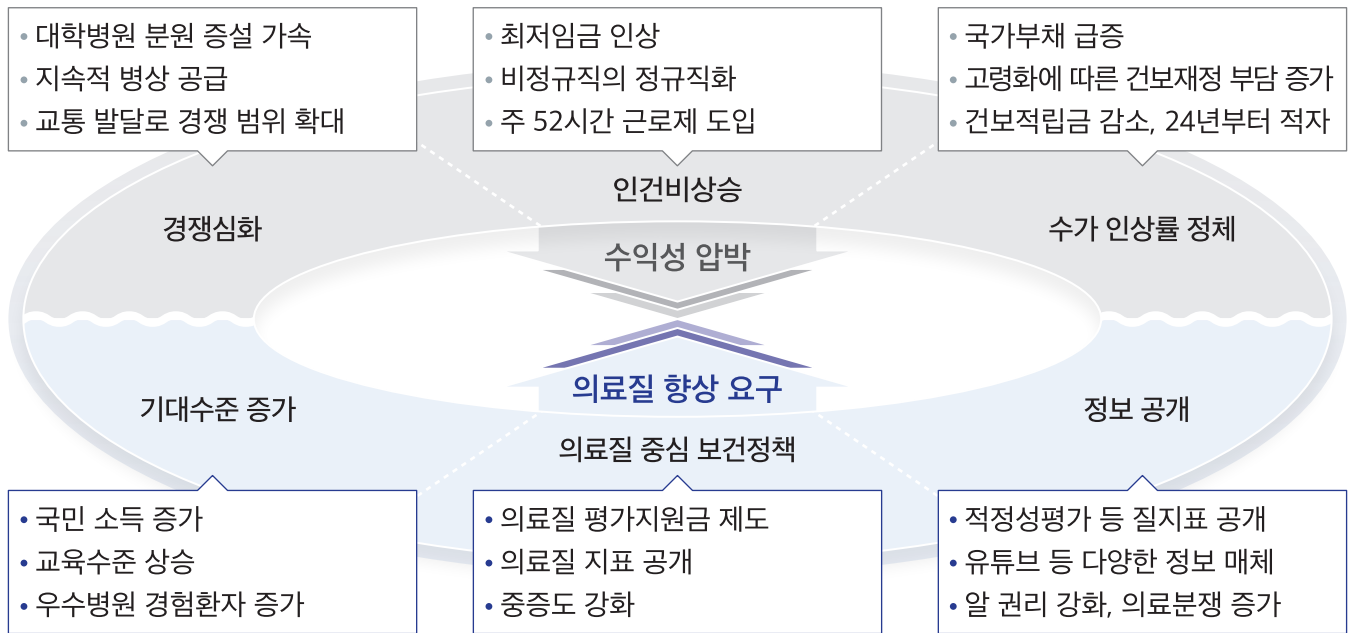
 **URSCOPE**

서울특별시 강남구 언주로103길 7, 3층 | Tel : 02-6952-3021 | www.urscope.co.kr



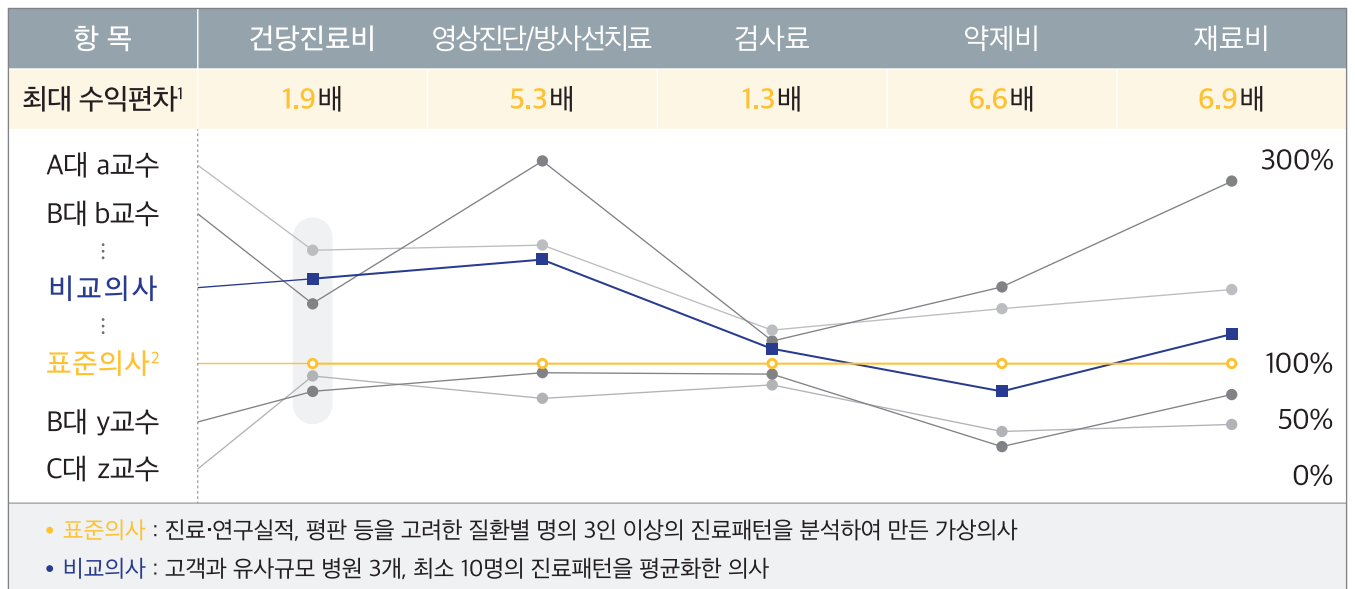
◆ 향후 의료환경은 더욱 열악해질 전망

수익성은 악화되고 의료질 향상 요구는 증가할 것입니다.



◆ 진료패턴의 격차가 부담이 될 것

동일 대학병원, 동일 질환에서도 항목별 진료비의 격차가 너무 크기 때문에 의료품질의 제고를 위해 진료패턴의 적정화가 필요합니다.

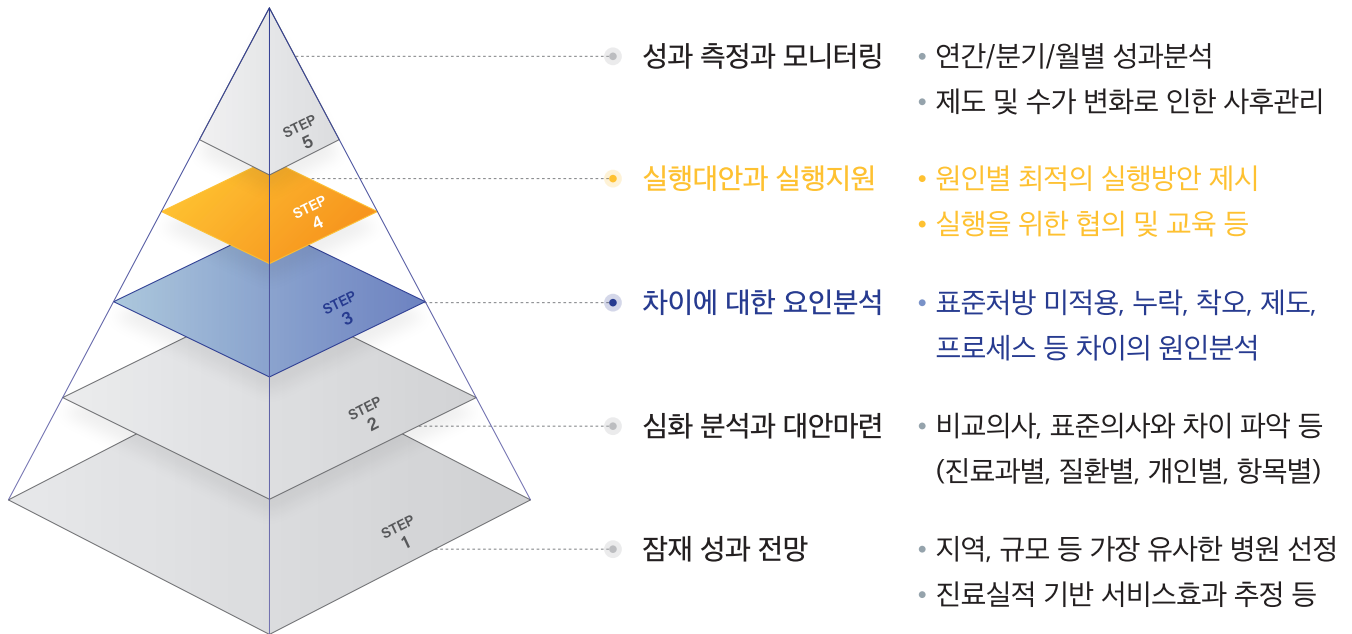


1) 6개 대학병원 전문의 32인의 동일 수술 진료패턴 분석결과 2) 표준의사를 100으로 할 때의 비율



◆ 의료 빅데이터와 분석시스템을 활용

유알스코프가 보유한 표준처방과 Big Data를 활용하여 표준의사·비교의사의 차이 분석과 실행 대안을 마련합니다.



◆ 차이 발생 원인별 방안과 기대효과

진료패턴 적정화는 의료품질과 수익성을 동시에 개선합니다.

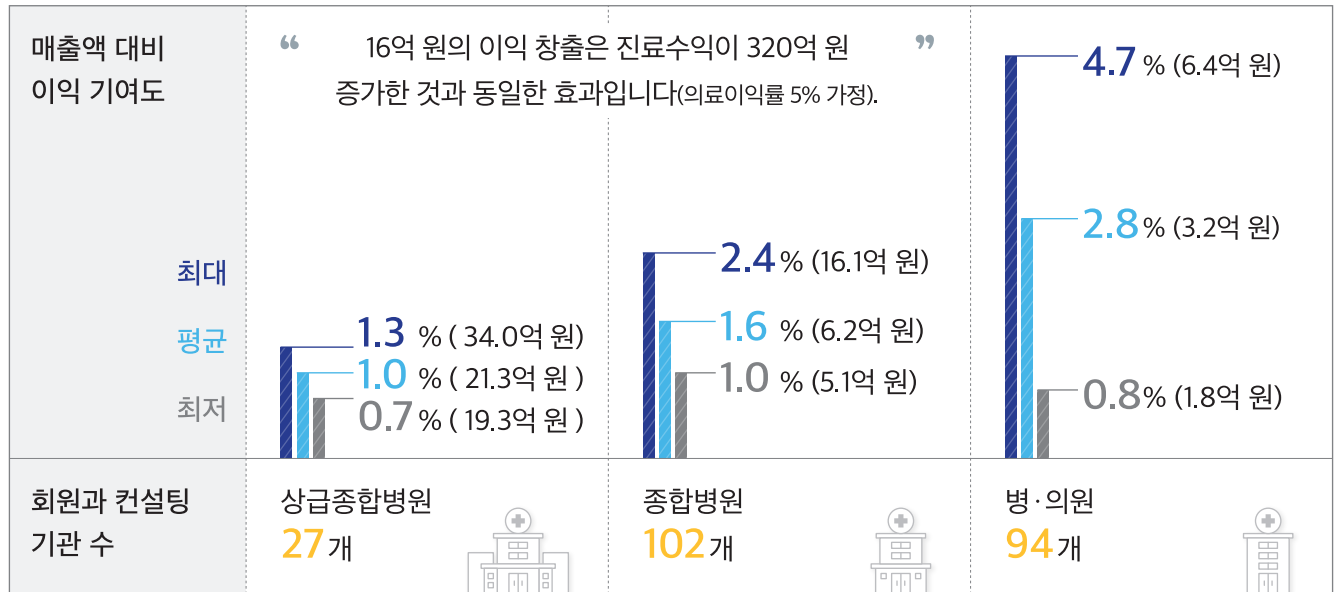
차이 발생 원인	진료패턴 적정화 방안	기대효과	수익 증가 구성비 ¹⁾
표준처방 미적용	• 의료질 지표 관리	• 의료질평가 지원금	83%
	• 표준처방 미적용 진료 보완	• 소송위험 감소	
누락과 오류	• 청구 누락 발견	• 수익 증가	5%
	• 수가적용착오	• 실사위험 사전예방	
비급여 수가 정책	• 비교병원 대비 수가 적정화	• 단가, 항목 적정화	4%
	• 임의비급여 등 위법수가 제거	• 위법수가 정리로 민원과 실사 대비	
프로세스 및 제도	• 프로세스 효율화	• 의료질 제고와 운영 효율화	8%
	• 신규제도 도입	• 프로세스 및 병상가동률 개선	
환자 수	• 진료협력센터 활성화	• 협력병원 기반 의료건수 증가	N/A ²⁾
	• 콜센터 기능 고도화	• 예약 채널 및 고객 만족도 증가	

1) 종합병원 평균 재무성과 2) 환자 수로 인한 수익 증가는 병원별 편차가 큰 관계로 제외



◆ 성과로 증명하는 유알스코프

1년 성과 기준, 이익률을 0.7%에서 4.7%까지 높이는 재무적 성과를 달성하였습니다.



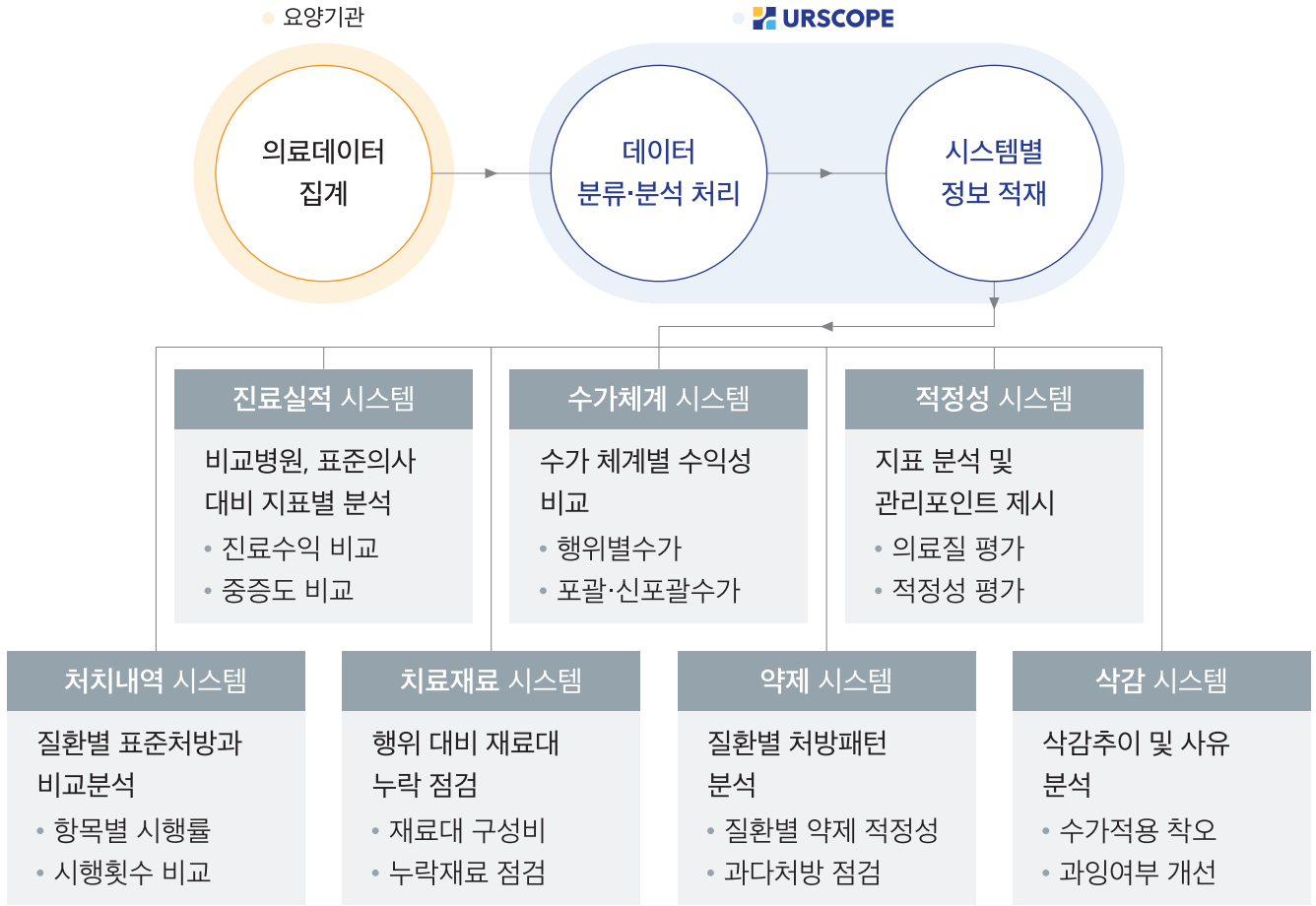
(2021년 9월 기준)

◆ A종합병원 컨설팅 성과 사례

3년 계약 기준, A종합병원은 표준처방체계 구축과 프로세스 개선으로 만성 적자인 병원이 흑자 전환 되었습니다.

항 목	기준년도	1년차	2년차	3년차	연간누계
매출액(억 원)	371	393	426	477	1,296
손익	- 4	4	7	14	25
손익 (Without URS)	-	- 5	- 6	- 4	- 14
컨설팅 성과 (누적)	-	8	13	18	39
매출액 대비 이익 기여도	-	2.1%	3.1%	3.7%	3.0%
컨설팅 성과 (당기)	-	8	5	4	17

국내 유일의 전국 종별 의료 Big Data와 다양한 분석시스템을 보유하고 있습니다.



“ 전문 분야별로 풍부한 실행경험을 가진 최고의 리더들로 구성되었습니다. ”

CEO와 조직 소개

대표이사
반혜숙

URSCOPE

- 연세대학교 보건학 석사
- (前) 우리들병원 그룹 수가기획 이사
- (前) 건강보험심사평가원
- (前) 국립의료원

유알스코프 평균 근무경력 **14**년

직원 평균 병원 근무경력 **17**년

컨설팅 평균 수행 기관 **50**개

컨설팅본부

- 진료패턴 적정화
- 의료질 관리
- 프로세스 혁신
- 전문분야별 교육

정보분석본부

- 정책현안 분석
- 진료패턴 분석
- 적정성 분석
- 기관별 특성 분석

IT운영본부

- 데이터베이스 관리
- 정보 보안
- 시스템 개발
- 시스템 운영

- ◆ 심사평가원·대학병원·전문병원 근무
- ◆ 보험심사·QI·수가기획 전문간호사 출신
- ◆ 병원전문 경영컨설턴트, 공인회계사

“

최근 미국의 선도병원들은 의료 품질을 높이고, 의료 소송을 대비하기 위해 의료진들이 함께 모여 질환별 진료 모델 설계와 함께 진료패턴을 적정화하는 작업을 진행하고 있다. 이런 작업은 질환별 빅데이터와 이를 분석하는 정보시스템이 있어야 하는데, 우리병원은 유알스코프라는 의료 빅데이터 분석기관을 활용하여 큰 도움을 받았다.

◆ 김동욱, (前) 서울성모병원 암병원장

의료진은 자신만의 진료패턴을 고집하는 경향이 있기에 진료패턴 적정화 프로젝트에 대해 의료진들이 예민하게 생각할 것을 우려하는 목소리가 많았다. 하지만 동일 진료과, 동일 질환에 대한 타 대학병원 의료진의 진료 패턴 정보를 제공하자, 많은 의료진들은 자신의 진료 패턴을 보완하게 되었다. 이를 통해서 진료패턴이 표준화되어 의료품질이 제고될 뿐만 아니라 청구의 정확성도 높아지고 수익성은 매우 개선되었다.

◆ 최영식, (前) 고신대복음병원 병원장

유알스코프와 진료패턴 적정화를 하면서 수술 전후 검사를 비롯하여 진료표준화 작업을 했다. 아울러 간호부, QI, 심사팀, 원무팀 등 관련 부서를 교육하고 수가에 대한 인식을 새롭게 하였다. 그 결과 진료수익은 상당히 개선되었으며, 적정성평가 등 효율적 접근이 가능하였다.

◆ 고흥범, 헤인의료재단 이사장

”

유알스코프의 성과

2002년에 설립된 이래 탁월한 성과를 기반으로 장기적인 신뢰관계를 형성하고 있습니다.

컨설팅

컨설팅 횟수

177 개



1년 최대성과

34 억



계약기간 최대성과(3년)

171 억



회원병원

회원병원 수

230 개



최대 재계약 기간

18 년



평균 계약기간(최근 5년)

9.9 년

